



TI Safe Segurança da Informação

Unidades de Negócios para empresas estrangeiras

Feb/2010

Ti Safe
Segurança da Informação

La TI Safe

- Fundada en el 1996 (MAB Security Provider) y rebautizada en 2007
- Más de 10 años de experiencia en el mercado de seguridad de la información
- Cerca de la top 5 del mercado Brasileño en segmento de seguridad de la información, con amplio reconocimiento internacional
- Presencia en las principales ciudades de Brasil

⇒ Oficinas

- Rio de Janeiro
- Porto Alegre
- Brasília
- Goiânia
- Teresina
- Manaus

⇒ Representantes de Ventas

- Florianópolis
- São Paulo



Socios y cobertura regional

A través de sus socios comerciales, la TI Safe provee servicios de alta calidad por el Mercosur.



Es hora de invertir en Brasil



- El reciente aumento del Brasil a la categoría de grado de inversión por las agencias internacionales de calificación de riesgo, haz del país un mercado muy prometedor para las inversiones de empresas extranjeras en seguridad de la información.
- Sin embargo, de comenzar sus operaciones en un país con una lengua complicada como el portugués, tradiciones muy particulares y políticas de comercio limitado y extranjeros sigue siendo bastante proteccionistas no es una tarea fácil y un apoyo local cualificado es fundamental para el éxito.
- Al actuar con nuestro propio equipo, unidades de montaje de seguridad de TI de las empresas locales a las empresas extranjeras que deseen iniciar operaciones en Brasil, minimizar gastos y riesgos de instalarse y de pronto la infraestructura necesaria para la corporación para actuar
- Además, ofrecemos apoyo local para la empresa, que es requisito previo para el establecimiento de alianzas y negocios.

Unidades de Negócios



Eracom Technologies (2003 – 2005)



SafeNet-Inc (2005)



Phoenix Technologies (2006)



Safelayer (2007 - Hoy)

Referencias Internacionais

- Noticias de la unidad de negocios de la Eracom para la América del Sur

http://www.tramaweb.com.br/cliente_ver.asp?Cod_cli=50&Cod_Not=2537

- Noticias vehiculadas por la Safenet

http://br.safenet-inc.com/news_250706.asp

- Noticias de la unidad de negocios de la Phoenix en Brasil

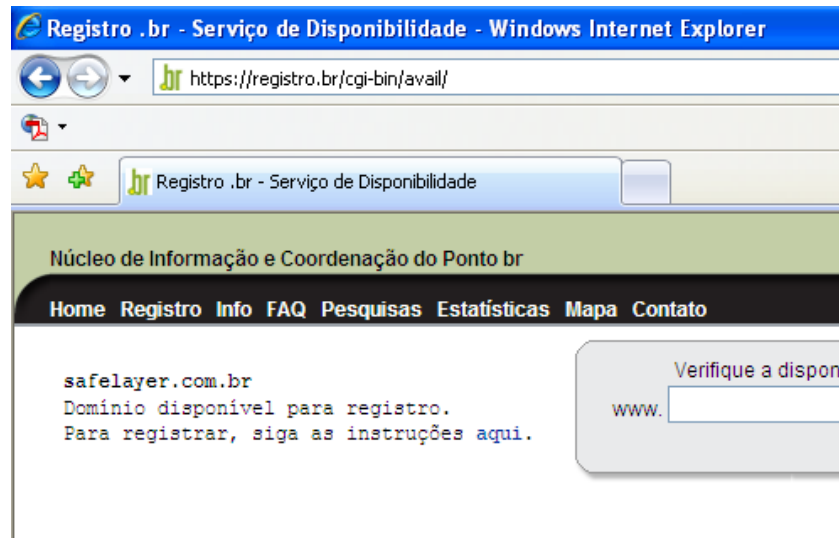
http://www.findarticles.com/p/articles/mi_m0EIN/is_2006_April_24/ai_n16132275

Unidades de Negócios Locales

- Establecimiento inmediato de estructura de bajo costo para introducir inmediatamente la compañía en el mercado latino americano, a empezar por el Brasil
- Creación de política de canales para la compañía – apoyo a las reventas
- Identificación y desarrollo plan de actuación en clientes (go to market)
- Actuación junto al gobierno para la homologación de soluciones y desarrollo de proyectos
- Apoyo logístico y de Marketing (presencia en ferias, eventos, etc.)
- Cerramiento de negocios a través de socios (integradores) y acompañamiento técnico en la entrega de proyectos.

Marketing

- La TI Safe puede ayudarle a traducir las herramientas necesarias en Portugués del Brasil.
 - ⇒ Datasheets, White Papers, Manuales, Interfaces de productos
 - ⇒ Banners para eventos y seminarios en compañías
- Recomendable
 - ⇒ Sitio de la compañía en Brasil – www.SUAEMPRESA.com.br



Seminarios para las compañías

- La TI Safe realiza seminarios para la promoción de productos de las compañías que representa a través de sus unidades de negocios.



Ventas para el gobierno Brasileño

- El Gobierno Brasileño solo compra a través de licitaciones públicas
- 60% del mercado de TI Brasileño es relacionado directa o indirectamente las compras del Gobierno
- Todos los productos (interfaces y manuales) que el gobierno Brasileño, compra deben esta obligatoriamente en Portugués
- La compañía vendedora la mayoría de las veces es obligada a proveer entrenamiento de la lengua portuguesa para los órganos gubernamentales
- Poseer estructura local para soporte en portugués, en horario comercial Brasileño y con tiempo de atención en lo máximo 4 horas también son requisitos frecuentes
- Los productos tiene que se homologados junto a los órganos gubernamentales antes que sea licitados (ITI). Este es un proceso lento y que exige atención continua, imposible que sea hecho remotamente y sin apoyo local

Beneficios para la compañía

- Riesgo reducido – La compañía puede entrar en el mercado sin la necesidad de establecer estructura propia y sin abrir una nueva compañía en el país, además de actuar con equipo de Brasileños de alto nivel y reconocimiento por el mercado Brasileño y Internacional
- Bajo costo
- Tiempo reducido para el ingreso en el mercado – Inicio inmediato después de firmado el contrato
- Creación de estructura para el futuro – Con el suceso de la unidad de negocio, la migración para una unidad de la compañía en el País es un proceso natural
- Rellenar requisitos de venta para el gobierno Brasileño

Contáctenos

 | Contato

Matriz

Rio de Janeiro

Rua Professor Valadares, 140 / Grajaú
CEP - 20561-020 - Rio de Janeiro - RJ - Brasil
Telefone: +55 (21) 3005-4318
Fax: (21) 2577-0658

Escritórios

Porto Alegre

Rua Wenceslau Escobar, 1134 - Sala 307
CEP - 91900-000 Porto Alegre - RS - Brasil
Telefone: +55 (51) 2626-1253

Teresina

Rua Desembargador Adalberto Correia Lima, 1401
Ininga - CEP - 64049-680 - Teresina - PI - Brasil
Telefone: +55 (86) 3232-3881 / (86) 9432-6608

E-mail: contato@tisafe.com

 Skype: ti-safe

Representantes comerciais

São Paulo: +55 (11) 2122-4236

Florianópolis: +55 (48) 4062-0172

Belo Horizonte: +55 (31) 2626-4319

Brasília

SCRN Quadra 708/709, Bloco A, Entrada 9, 2º Andar
CEP - 70741-610 - Brasília - DF - Brasil
Telefone: +55 (61) 3962-2929

Manaus

Av. Carvalho Leal, 1330 - 1º Andar - Cachoeirinha
CEP - 69065-001 - Manaus - AM - Brasil
Telefone: +55 (92) 2101-0100

Goiânia

Av. Cristo Rei, Gd. 77, Lt. 04 - Setor Jaó
CEP - 74673-030 - Goiânia - GO - Brasil
Telefone: +55 (62) 3092-8012